

テックポイント・インク

—コロナ禍でも業績好調だ。
今12月期第2四半期(1~6月)
は売上高が15億7400万円(前
年同期比19・8%増)、営業利益



年は第3、4四半期に需要が増加
すること、パンデミック発生前に
新規案件を大量に獲得していたこ
となどから、下期は上期を上回る

年同期は3932万円の赤字)だった。
コロナ禍においても車載カメラ向けが好
調で売上は前年同期比63%増と大きく伸びた。

とはいっても車載カメラ向けが好
調で売上は前年同期比63%増と大きく伸びた。

—車載カメラ向け、自動車販
売が苦戦する中でなぜ大幅伸長し
たのか。

4~6月の日系自動車メーカーの新車販売台数は3割減だったといわれるが、当社は受注件数が増加した。当社の半導体を既に採用、製品に組み込んでいるクライアントがこれを量産化に移行させたり、採用する半導体の種類を増やすといった動きが生じている。

—テックポイントの役割は?
当社は、映像をカメラから送信するための半導体(Tx、トランジスター)と、記録装置で受信するための半導体(Rx、レシーバー)を主に手掛ける。アナログ方式の機器でも映像を高解像度・高画質化できることが大きな強み。車載カメラについては純正品

の8割程度がいまだVGAといわ
れる低解像度にとどまる。世界で
年間1億台ほど投入される新車に
加えて、中古車についても、当社
の半導体を使って映像をアップグ
レードさせる動きが今後さらに広
まるだろう。

カメラの搭載数が急増している
ことも業績伸長の要因だ。自動運
転に欠かせないカメラやセンサー、ドライブレコーダーなど車載
カメラ関連機器向け半導体の市場
規模は、2030年には1605億円と、現在の6~7倍に拡大するものとみている。

—「イメージセンサー」がラ
インアップに加わる。
4年前から開発していたCMOSセンサー、そのサンプル品が今年6月によく到着した。いわば「カメラの目」。当社にとって

既に出荷を始めている電子ミラ
ーが間もなく国内で本格普及期を迎えるよう、技術革新に伴うトレンドに合わせてタイミングよく取扱商品を増やしていく。設計開
発に専念できるファブレス体制と
いう当社の強みが、ここでも生き
る。こうしてマーケットシェアと
共に平均売価を早急に引き上げて
いきたい。

監視カメラおよび車載カメラとその周辺機器に組み込む半導体の設計開発・販売を手掛けるテックポイント・インク(6697)。足元では車載カメラ向けが急拡大したが、この傾向はさらに強まりそうだ。現状と見通しを最高経営責任者兼取締役社長の小里文宏氏に聞く。

「車載カメラ」市場急拡大が続く 新商品のセンサー「来期量産へ」

果は良好。来期の上半期には量産出荷をスタートできるのではないか。
当社は監視システムにおいて、カメラのTxでシェア1割程度、記録装置のRxではシェア5割程度を持つが、まずはこれらを既に組み込んでいるメーカーにセンサーを提案していく。

—戦略は?
力ギはリファレンスデザイン。自社の半導体だけでなく、それを組み込むカメラなど全体の設計図を起こして、メーカーや製造業者に提供する。開発期間が短縮できることで、本格普及期を迎えるよう、技術力がなくても高性能カメラが作れるなど、導入側のメリットが多い。パートを同一業者が複数持つことは多い。パーソンを同一業者が入り入れれば技術サポートもスムーズに受けられる。